

# EXPANSIÓN

**GASxREDES&GLP**



AÑO 16 - N° 99 - OCTUBRE 2023 - \$650 - BUENOS AIRES - ARGENTINA

## Cómo sigue esto...

Se logró el desarrollo de la Formación Vaca Muerta, la construcción del Gasoducto Néstor Kirchner y la necesidad de las dos obras complementarias, el Proyecto GNL y una adecuada política tarifaria. Hay continuidad o empieza todo de nuevo tras las elecciones.



**Análisis de lo que cuesta  
pagar hoy la boleta de gas**



**La SBDS en  
su laberinto**



**Cegla en busca de  
los márgenes perdidos**





A destino, seguro

**Liquigas**

Ruta Panamericana Km 79.5 a 700mts por camino a Capilla del Señor - Tel: 03489 - 400215/29  
info@liquigas.com.ar - www.liquigas.com.ar





# INNOVACIÓN Y CALIDAD INTERNACIONAL EN TANQUES DE ALMACENAMIENTO

Diseño y fabricación de semirremolques de 9,510 hasta 17,000 galones.




Diseño y fabricación de Tanques Sobre Tierra (aéreo)  
Monticulados y Soterrados de 3,435 hasta 150,000 galones.

**Queremos ser parte de tus próximos proyectos.**

Contáctanos en:

  **TATSA Corp.**

**tatsa.mx** 

 **TATSA** una marca de TRIARC

N° 99 - Año 16 - Octubre 2023

STAFF

**Director - Editor**  
 Enrique Octavio Mujica

**Arte & Diseño**  
 Emmanuel Panza

**Fotografía y video**  
 Marcelo Magnacco

**Redes sociales**  
 Rocío Gagliardo

**Redacción y publicidad**  
 Luzuriaga 1890 Hurlingham (1686)  
 Pcia. Buenos Aires - Argentina  
 54 11 2197-3601  
 54 11 54-144-4902

**Web**  
[www.expansionweb.com.ar](http://www.expansionweb.com.ar)  
[www.americaglp.com](http://www.americaglp.com)
**E-mail:**  
[info@revistaexpansion.com.ar](mailto:info@revistaexpansion.com.ar)  
[mujicaasoc@yahoo.com.ar](mailto:mujicaasoc@yahoo.com.ar)
**Instagram:**  
 @ExpansionAirGas  
 @AmericaGLP

**Twitter:**  
 @ExpansionAirGas  
 @AmericaGLP1

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de EXPANSIÓN, GAS X REDES &amp; GLP.

# La suerte está echada

Al cierre de esta edición se juega una fuerte oportunidad en el sector de la energía, debido a las elecciones presidenciales que ocurrirán en el mes de noviembre.

Respecto a la producción, de ganar el oficialismo, a través del candidato Sergio Massa, se entiende que habrá continuidad en el Plan Gas.Ar, como así también en las obras complementarias al Gasoducto Néstor Kirchner, como puede ser la finalización del segundo tramo (Salliquelo-San Jerónimo) y la obra del "Reversal del Gasoducto del Norte". La continuidad del Proyecto de GNL para exportación y, por último, la actualización de las tarifas de servicios públicos.

Mientras que si gana la oposición, Javier Milei, la certeza es que habrá dolarización de las tarifas. Mientras que, del resto de los temas, no hay definiciones claras de continuidad o mejora alguna, si es que hay. También afirma que desea privatizar YPF, pero eso por sí solo no hace a la cuestión de una política energética que se debe un país.

Por otro lado, cabe destacar que atrás quedó la idea que dominó durante décadas que fue cómo alcanzábamos el autoabastecimiento en gas y petróleo. Hoy con el desarrollo de la Formación Vaca Muerta, Argentina empieza a jugar un rol de proveedor regional (y hasta global) de gas y petróleo. Un nuevo paradigma está naciendo.

Y esto fue con un gobierno que entendió que la pérdida de reservas de dólares por importación de energía era una locura, ante la abundancia en el subsuelo argentino. Por eso las distintas políticas aplicadas y los gasoductos construidos. Veremos cómo continúa el capítulo de energía, fundamental para que la Argentina tenga desarrollo.



Enrique Octavio Mujica



SUMARIO



Análisis de lo que cuesta pagar hoy la boleta de gas

La SBDs en su laberinto

Cegla en busca de los márgenes perdidos



## La SBDs en su laberinto

Ceden el servicio por falta de rentabilidad.

## AMBA, menos desembolso por tarifa

Damos detalles del informe de la UNLP.

## Cegla reclama por los mayores costos

La inflación consume los márgenes.

## Resolución N° 833, la visión de Codigas

Una mirada sobre una medida que trae polémica.



# Italgas

## GAS PROPELENTE PARA AEROSOL



En **Italgas** nos centramos en ofrecer soluciones estratégicas e innovadoras a través de investigación e inversión constante. Por eso la tecnología de nuestra **Planta Procesadora**, así como todo el proceso de desodorización asegura que el producto resultante cumpla con las especificaciones de la industria más estrictas y garantiza la pureza y consistencia del producto obtenido, que es químicamente estable, no tóxico, libre de olor y no corrosivo.



## Calidad que se **ve** y se **percibe**.

### CONTROL DE CALIDAD - ITALGAS QUALITY CONTROL

A partir de nuestro laboratorio de **control de calidad**, realizamos un análisis riguroso de los productos obtenidos y de la materia prima utilizada, asegurando así la calidad y trazabilidad de los mismos.

Contamos con tecnología avanzada y personal altamente calificado para realizar ensayos físicos y químicos de acuerdo a las especificaciones técnicas que cada producto requiere.



Casa Central: Laprida 1159  
Rosario - Provincia de Santa Fe - Argentina  
Tel./Fax: +54 (341) 4252514



Planta Procesadora: Ruta Provincial 200, Km 70  
Parque Industrial Las Heras - Buenos Aires - Argentina  
propelente@italgas.com.ar

# Italgas

[www.italgas.com.ar](http://www.italgas.com.ar)



# De importador a exportador de gas



Con la exportación de gas natural, el nuevo paradigma que se abre para el 2024, es muy distinto a lo que sucedía, por ejemplo, en el 2021, donde la importación de gas natural se llevó miles de millones de dólares de las reservas del Banco Central.

Argentina: ahorro por u\$s 550 millones de dólares en el 2023 y de u\$s 3.789 millones en el 2024.

**E**l árbol no debe tapar el bosque. En función de esta frase, se podría decir que más allá de la delicada macroeconomía que vive la Argentina en materia de producción y exportación de gas existe un camino muy promisorio.

Los datos son elocuentes: mes a mes crece la producción de gas natural en la formación Vaca Muerta, y a partir de la construcción e inauguración de la primera etapa del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner (GPNK) y sus 573 kilómetros de extensión, ya provocó en lo que va del año un ahorro de importaciones de energía por u\$s 550 millones de dólares, según informó la Secretaría de Energía de la Nación.

Y cuando se cierre el 2023, se podrá decir

que habrá, aproximadamente, unos 100 millones de dólares de superávit en la balanza energética del comercio exterior. Es decir, se exportó más de lo que se importó, según estimó el mismo organismo gubernamental.

Las proyecciones son aún más auspiciosas para el 2024, cuando se prevé alcanzar un superávit del orden de los u\$s 3.793 millones de dólares. Dicho balance positivo será posible con la finalización de dos obras claves: el segundo tramo del GPNK y el Reversal del Norte. Estos proyectos permitirán llevar gas natural desde Vaca Muerta a siete provincias del centro y norte del país, y sustituir así las importaciones de gas desde Bolivia.



Máquinas de Electrofusión para redes de PEAD



Detectores de fugas de gas.



Sistema de supervisión y vigilancia remota.



Máquinas de Termofusión para redes de PEAD



Perito Moreno 375  
(1804) Canning - Bs As - Argentina  
Canning Industrial Parque Privado

Tel (54 011) 5361-6161 / 3221-1259  
Email soporte@mgsc.com.ar  
Web www.mgsc.com.ar



## Los motivos del presente

Para entender la actualidad y observar el futuro, se debe enumerar los motivos y políticas públicas que llevaron a esta situación. Que es muy distinta frente a los años 2021 o un 2022, donde el ahogo energético y la sangría de dólares para importar energía estranguló las reservas monetarias.

Los tres factores, con los cuales coincidieron diversos panelistas en la última Exposición y Congreso de la Oil & Gas de Argentina, son los siguientes: el desarrollo de Vaca Muerta y la explotación de gas no convencional a partir de tecnología e inversión; La puesta en marcha y el horizonte de previsibilidad que generó el Plan Gas.Ar; Y, por último, la reciente inauguración del primer tramo del Gasoducto GPNK, sumándose las dos obras que están en proceso de licitación: el segundo tramo que une Saliqueó (Buenos Aires) con la ciudad de San Jerónimo (Santa Fe) y la hora de Reversión del Gasoducto Norte.

A partir de esos tres pilares uno podría destacar que la Argentina mira en las próximas décadas el futuro energético de otra forma.

Y esa perspectiva positiva está dada, a su vez, por las voces de los propios CEOs de las principales productoras de gas y petróleo. Por ejemplo, Marcos Bulgheroni, CEO Panamerican Energy (PAE), precisó que Argentina "avizora no sólo un perfil de exportador regional, sino también global".

Y esa situación se debe, a palabras del CEO de YPF, Pablo Iuliano, al decir que el presente del gas no convencional de Vaca Muerta se debe a la alianza estratégica con Chevron, en el 2013, tras la estatización del 51% del paquete accionario de la petrolera estatal. Y que dio como resultado "ser la primera formación no convencional, fuera de los Estados Unidos, en producir gas y petróleo" con los conocidos niveles de calidad y cantidad.

Y el otro punto que destacaron los CEOs de Sacde, Techint y BTU, todas empresas que construyeron la primera etapa del GPNK, es la capacidad de Argentina de construir gasoductos, incluso en tiempo record, y que esa sinergia hay que aprovecharla y profundizarla en las próximas dos grandes obras: Gasoducto Norte y segundo tramo del GPNK.

## Las exportaciones posibles

A partir de esta situación, es que en un informe que realizó la Cámara de Exploración y Producción de Hidrocarburos (CEPH) estimó que para 2030 las exportaciones argentinas de petróleo y gas llegarán a u\$s29.000 millones.

De acuerdo al informe, que fue elaborado por Nicolás Arceo, consultor especializado y autor del trabajo estadístico para la CEPH, este salto exportador implicará que para fin de la década el superávit comercial sectorial se incrementará a u\$s25.000 millones.

Para lograr esos números, se necesitarán inversiones por unos u\$s15.000 millones promedio anuales hasta el 2030, lo que significaría casi el 28% de las inversiones del conjunto de la economía argentina del 2022.

De hecho, tras 17 años se reanudaron en firme las exportaciones de gas a Chile, que se suman a las de petróleo, se viene las exportaciones a Brasil y los proyectos de GNL, tras el acuerdo entre YPF y Petronas.

Como se ve, la Argentina tiene a la brevedad una perspectiva que nos permitirá cambiar el paradigma de ser un país con gas y petróleo a otro de exportador regional, como mínimo, y hasta global.

## SISTEMAS DE POLIETILENO CON MÁXIMO RESPALDO



AGUA

Redes y distribución de agua, drenaje y riego.



GAS

Redes y distribución de gas.



MINERÍA Y PETRÓLEO

Aplicaciones industriales, mineras y petroleras.

+GF+ GEORG FISCHER PIPING SYSTEMS

FERVA POLYTHERM



Polytherm Central Sudamericana



Av. Pte. Perón 3750 - B1754BAP San Justo - Buenos Aires Tel.: (5411) 4480-7093/95 - [www.pcs-sa.com.ar](http://www.pcs-sa.com.ar) [info@pcs-sa.com.ar](mailto:info@pcs-sa.com.ar)



LA GARANTIZA EL ACCESO AL SERVICIO DE GAS NATURAL A LA LOCALIDAD DE COMODORO PY.

## BAGSA inauguró red en Bragado

Abastecerá a 450 habitantes de la localidad de Comodoro Py, con una inversión estimada de \$440 millones.

Con la presencia del subsecretario de Energía de la Provincia de Buenos Aires, Gastón Ghioni, el presidente de Buenos Aires Gas (BAGSA), Pablo Pérez y el Intendente del municipio de Bragado, Vicente Gatica, se inauguró la obra que garantiza el acceso al

servicio de gas natural a más de 450 habitantes de la localidad de Comodoro Py. Con una inversión estimada de \$440 millones, el Estado bonaerense a través de la empresa Buenos Aires Gas (BAGSA), garantiza un derecho prioritario que modifica y beneficia la calidad de vida de los vecinos y vecinas, además de potenciar el desarrollo industrial de la región. La obra evitará interrupciones en el servicio, y garantizará la potencia requerida para un potencial crecimiento de la región. Durante la inauguración, Ghioni señaló: "A partir de los 90 cuando las empresas de gas natural sufrieron la privatización, era el mercado el que decidía si el gas natural llegaba a una localidad o no en función de su rentabilidad. Esa es justamente la razón de

ser de una empresa provincial como Buenos Aires Gas (BAGSA) que no juega con esas lógicas y que es una herramienta fundamental de políticas públicas".

Para abastecer a la localidad de Comodoro Py con gas natural por red, BAGSA realizó un gasoducto de interconexión entre el existente y la estación de medición; una estación reductora de presión y una red de distribución de 16.500 metros.

Al finalizar el acto de inauguración, el subsecretario de Energía subrayó: "Tener gas implica no sólo mejorar la calidad de vida para vecinos y vecinas sino también generar empleo de calidad y nuevos proyectos productivos para la región. El estado provincial llega allí donde hay una necesidad que no es rentable para las empresas".

## Setúbal quiere avanzar en Santa Fe capital

La Cooperativa Setúbal, a través de su gerenta, María Victoria Noriega, informó que solicitarán una reunión con las nuevas autoridades municipales de Santa Fe Capital, con el fin de presentarle el proyecto de llevar gas natural a distintos barrios de la zona norte de la ciudad. "El avance de la obra del Gasoducto Gran

Santa Fe es una noticia muy importante para los vecinos de la ciudad porque asegura la provisión de metros cúbicos de gas para toda la zona norte. Nosotros ya solicitamos a Enerfé una reserva de estos metros cúbicos para poder llevar gas natural a los barrios del norte", indicó Noriega.

"Desde hace tiempo venimos trabajando y proyectando la posibilidad de extender las redes de distribución para todo el norte de la ciudad que hoy no cuenta con este servicio. Estamos en una etapa de anteproyecto y planificando las redes de distribución", explicó Noriega.

## Emugas y los matriculados

La subdistribuidora Emugas realizó la presentación de su nuevo sistema web para instaladores matriculados. Se caracteriza por ser totalmente digital y se alojará en un solo sitio para agilizar la tramitación de las conexiones internas. "Todo será 100 por ciento digital y contará con una plataforma web destinada a la carga de formularios y planos. La gestión con el usuario será online y habrá un feedback en aprobación de formularios para que todo sea directamente entre empresa y futuro usuario", expresó el presidente de Emugas, Oscar Enrico, durante la presentación, junto a la gerenta María Laura Gaido, el responsable técnico Sergio Tessio y más de 70 matriculados.

## Androwen

ANDROWEN SRL es una empresa que nació para dar soluciones en los diferentes tipos de mercado de conducción de fluidos, Minería, Petróleo y Telecomunicaciones, ofreciendo la comercialización de sistemas completos para cada demanda.



GAS



AGUA



MINERIA



info@androwen.com.ar | (5411) 5434 2704 | (54911) 2694 5780

Chile 1930 Piso PB Oficina 3 | Ciudad de Buenos Aires



# LÍDER EN FABRICACIÓN DE TUBERÍAS



[www.italvinilsanluis.com](http://www.italvinilsanluis.com)

Primeros y únicos en el País  
en contar con la Norma NAG-140

## ACCESORIOS DE ELECTROFUSIÓN PARA PEAD

Gestión de la Calidad : ISO 9001/2015

### Fabricación PE 100 NEGRO / SDR 11

Presión Nominal de trabajo

**GAS :10 bar / AGUA: 16 bar**

### Homologados ENARGAS NAG 140-3

VALVULAS DE BLOQUEO para cañerías de PEAD

La válvula está diseñada, fabricada y aprobada según Norma EN 1555-4 y

Homologados ENARGAS NAG 140-4

Los extremos están diseñados para fusión a tope y electrofusión, lo que convierte a la válvula en una parte integral del sistema de tuberías sin fugas completamente soldado.



La tecnología de unión segura para tuberías de gas, agua e industriales de HDPE (Polietileno de Alta Densidad)

MAINTEC es importador directo de marcas europeas, con estándares de calidad a nivel internacional. (STOCK PERMANENTE).

### ASESORAMIENTO TÉCNICO Y COMERCIAL



[www.maintec.com.ar](http://www.maintec.com.ar)

**MAINTEC** s.r.l.   
INGENIERIA





# La SBDs en su laberinto

Siguen si aparecer medidas que alivien la situación financiera asfixiante.

La subdistribución de gas por red (SBDs) sufre, como sector económico, una pérdida por goteo de operadores. La mayoría se fueron porque ya no les conviene sostener un servicio con poco margen de rentabilidad y que los endeudaron de manera vertiginosa.

El último dato que confirma esta situación, fue la incorporación de los 2.500 usuarios de la Cooperativa de Batán, ciudad pegada a Mar del Plata, a manos de la distribuidora Camuzzi Gas Pampeana.

Muchas veces pareciera que algunos quieren ver una dicotomía entre Distribución y la SBDs. Sin embargo, cuando se observa el conjunto se puede decir que ambos perfiles de empresas pueden convivir en el vasto territorio nacional. Las Distribuidoras se concentran en los grandes centros poblados, mientras que la SBDs nació en aquellos lugares donde no es rentable estar o con un crecimiento acotado. En síntesis, todos se necesitan para que en los hogares fluya gas por red, si ese es la coincidencia o fin último de lograr calidad de vida.

## Los casos y la situación

La reciente desafectación del servicio de la Cooperativa de Batán, ubicada en el municipio de General Pueyrredón, Buenos Aires, causó una gran preocupación en todo el sector. Después de varios meses de lidiar con una deuda con la principal proveedora del gas, Camuzzi, tuvo que ceder ese servicio, que construyó y desarrolló hace más de dos décadas.

El otro caso que también llevó el traspaso del servicio a Camuzzi Gas Pampeana fue el caso de la Cooperativa de Camet, también asentada en el mismo municipio de General Pueyrredón. En esa ocasión, lo que ocurrió fue la generación de una gran deuda por boletas de gas impagas a la



La subdistribución dejó de tener una rentabilidad lógica desde el 2017. Con esta situación, les resulta difícil continuar. A su vez, también nacieron nuevas deudas por la compra de gas, y eso las terminó de ahogar.

Distribuidora, que llegado el momento debió ceder para poder abonarla.

En una situación similar se encuentra también la Cooperativa de Tres Límites, ubicada en el Gran La Plata, y que a su vez abastece a localidades de los municipios de Berazategui y Florencio Varela.

Sin embargo, el único caso donde la caída de una SBDs, como fue Gas de la Costa, que abastecía con sus redes al Partido de la Costa, Buenos Aires, pasó a manos de una empresa de la economía social: la Cooperativa Telefónica de San Bernardo (Cesop).

Mientras que en la provincia de Córdoba, la SBDs Carlos Paz Gas, empresa formada por el municipio y la cooperativa Coopi, se encuentra en una situación extraña. El Ente Nacional Regulador del Gas emitió una Resolución que ordena traspasar el servicio a la distribuidora Ecogas. Si bien hasta el momento no existió la formalidad del traspaso, el municipio está haciendo las gestiones para que otra cooperativa, la de San Roque, se haga cargo del servicio. En este caso no fue un problema de deuda por el pago del gas, sino un mal manejo desde la conducción municipal.

## Lo que provoca la actual situación

Cómo es que la SBDs llega hasta esta situación. Se podría decir que fue a partir del 2017 que se viene produciendo un estrechamiento de los márgenes de rentabilidad, entre la compra del gas y la venta al consumidor final.

Tanto el Instituto de Subdistribuidores de Gas de la Argentina (ISGA) como la Federación de Subdistribuidores de Gas (Fesubgas), reclaman diferentes medidas ante la secretaría de Energía de la Nación, como al Enargas, que les dé margen a estas empresas para seguir administrando y gestionando las redes de gas que construyeron, en esas alejadas localidades. Entre ellas, se encuentran:

- Una de las medidas es el incremento diferencial del Valor Agregado de Distribución (VAD), que le permitiría lograr el margen mínimo para cumplir el servicio que hoy no tienen.

- La otra medida que solicitan es dar un aumento diferencial para la SBDs en el "Cargo Fijo", para contrarrestar esa situación, pues el actual monto, pues hasta



el momento con ese margen no llegan ni a cubrir los salarios de los trabajadores asignados para el servicio.


● La delicada situación financiera, debido a que abonan a 30 días las boletas de gas, pero cobran ese gas distribuido a los usuarios recién a los 60 días, provocando por ese diferencial de tiempo (entre pago y cobro) un descalce financiero “asfixiante”, tanto desde Fesubgas como del ISGA, pretenden un mayor plazo en el pago del gas que distribuyen, sin ninguna una tasa activa más el recargo del 50%, por mora. Apenas quieren un recargo similar al que se le aplica a los usuarios de sus redes.

Ese reclamo por tasa menores, se debe a que SBDs entiende que para las Distribuidoras termina siendo un negocio financiero y no de comercializar gas. O, en su defecto, se terminan quedando con servicios por los cuales no invirtieron para que estén en las ciudades más alejadas.

Por eso, la SBDs entiende que la aprobación de las medidas propuesta al Enargas, les permitirá tener aire y aliviaría aquellas que tienen grandes problemas de deudas, como puede ser Casilda Gas, de Santa Fe, o las de la provincia de Buenos Aires como son las cooperativas de Tres Límites y algunas otras más.




Raro que el Enargas no le dió a las SBDs una solución acorde a su problemática.





## ORGANISMO DE CERTIFICACION

ACREDITADO ANTE LA SECRETARIA DE ENERGÍA DE LA NACION ARGENTINA

- Auditorias y Certificaciones para toda la Industria del GLP
- Auditorias de Camiones Cisterna para Transporte de Hidrocarburos y Derivados
- Auditorias de GNL (GAS NATURAL LICUADO) según Resolución 61/2020



### Especialistas en:

Recipientes Sometidos a Presión y Tanques API (TAAH)	
Refinerías y Plantas de Tratamiento de Crudo y Gas	
Almacenaje de Combustibles Líquidos y EESS	
Pruebas de Hermeticidad de Tanques Subterráneos	
Certificación de Productos	
Consultoría, Capacitación y Asistencia Técnica	
Inspección y Dirección de Obras	

Paseo Colón 275 1er Piso (1063) C.A.B.A. – (011) 51099898 / 55238638  
oscar.gambetta@tixosa.com / gabriela.poncedeleon@tixosa.com



SE ANALIZARON LA INCIDENCIA EN LOS TRES SEGMENTOS: N1,N2, N3 Y SECTOR JUBILADO.

# Hogares del AMBA: destinan la mitad que en 2019 para pagar la luz y el gas

Según el último informe del Observatorio de Servicios Públicos (OSP) de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP).

Según el último informe del Observatorio de Servicios Públicos (OSP) de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP), el hallazgo fue que cayó a la mitad el porcentaje de ingresos que un hogar debe destinar para pagar las facturas de electricidad y gas natural por red en el AMBA.

Tomando como punto de referencia un hogar con un ingreso promedio elaborado en base a distintas variables -consumo típico de un hogar del AMBA con un ingreso equivalente al promedio de trabajadores registrados (RIpte)-, en septiembre del 2023, destinaba el 5,80% de sus ingresos para abonar ambas boletas, mientras que en junio de 2019 era de casi el 12%. Se redujo poco más de la mitad.

En este sentido, el informe precisa que "la incidencia porcentual de la suma de las facturas finales correspondientes a los servicios de luz y gas sobre sus ingresos ha caído para todos los segmentos de usuarios (N1/N2/N3), respecto a junio de 2019".

"En junio de 2019, el porcentaje de los ingresos que las familias debían destinar en promedio para pagar ambos servicios públicos alcanzaba un máximo histórico de un 11,96%. En diciembre de 2015 era de 1,10%. Sin embargo, en septiembre de 2023, ese porcentaje en el caso de los hogares categorizados en la segmentación tarifaria como "menores ingresos" (N2) se redujo cuatro veces: representa el 3,35% de sus ingresos y afecta a la mitad de los hogares del AMBA", explicó el informe.

A su vez, el informe señala que "la incidencia



El Observatorio de Servicios Públicos, dió una mirada en base a datos concretos sobre la relación entre bolsillos y tarifas.

se redujo a casi un tercio (4,25%) de lo que representaba en 2019 para los categorizados como de "ingresos medios" (N3), estos hogares son casi dos de cada diez. Y para los usuarios registrados como "altos ingresos" (N1), poco más de tres de cada diez hogares, pasó a afectar el 9,81% en promedio de sus ingresos".

Al considerar el caso de "un hogar con un ingreso equivalente al del promedio de las y los trabajadores registrados (RIpte) el informe evalúa la siguiente situación. Esa familia en junio de 2019 debía destinar un 6,72% de sus ingresos para pagar ambos servicios públicos. En septiembre de 2023, un 1,79%, casi cuatro veces menos, y en caso de estar categorizado en la segmentación tarifaria como un hogar de "menores ingresos" (N2). Un 2,27%, en caso de estar categorizado como "ingresos medios" (N3). Y un 5,23%, en caso de estar categorizado como "altos ingresos" (N1)".

Para el Observatorio si "toma como referencia el Salario Mínimo Vital y Móvil, la incidencia porcentual para junio de 2019 alcanzó al 22,36% de sus ingresos. Mientras que en septiembre de 2023 alcanzó el 5,74% para un usuario categorizado como N2. El 7,28% para un N3. Y el 16,81% para un N1222".

En el caso del sector pasivo, en el mes de junio de 2019 un hogar debía destinar el 26% de un Haber Mínimo Jubilatorio, mientras que en el mes de septiembre de 2023 debió destinar un 7,69% para el caso de un usuario categorizado N2. Un 9,76% para un N3. Y un 22,55% si fuera N1.

Por último, el informe destaca que a pesar de los "sucesivos ajustes segmentados forzados por el 'acuerdo' con el FMI" la situación promedio para los diferentes sectores sociales "mejoró en términos de protección al usuario" respecto a lo que ocurría en el peor momento de la serie registrada, en junio de 2019.





RECIPIENTES PARA GAS LICUADO  
DE PETRÓLEO



DESDE 1957  
LIDERANDO EL  
MERCADO,  
FORTALECIENDO LA  
INDUSTRIA  
NACIONAL

PRIORIZANDO  
SIEMPRE LA CALIDAD  
DE NUESTROS  
PRODUCTOS Y LA  
SATISFACCIÓN DE  
NUESTROS CLIENTES



FÁBRICA: SANCHEZ DE BUSTAMANTE 2743 B  
ADMINISTRACIÓN: BRANDONI 1743 CP2000  
ROSARIO, SANTA FE. REPÚBLICA ARGENTINA.  
+54 9 341 463 9349 / 7742 (LINEAS ROTATIVAS)  
+54 9 341 508 3347



WWW.INEAR.COM.AR



Nueva línea de productos para el mercado del GLP



**MARSHALLEXCELSIOR**  
innovation made simple

#### Reguladores de presión para GLP



MEGR-1622-DFF



MEGR-1622H

#### Controles de Nivel para Tanques



MES-FG2284-001U

#### Valvulas de Alivio



MEVS-75FIR

#### Equipos para Tanques



ME601 10 doble ckeck



ME9101D-11-7

#### Acoples para Mangueras



ME861S-8

#### Pinzas de Carga



ME800

[www.autoquem.com.ar](http://www.autoquem.com.ar) Te: 54-11-4717-0123 - [info@autoquem.com.ar](mailto:info@autoquem.com.ar)





# Lo que pasó y viene en la energía

Un repaso de lo más importante: Plan Gas.Ar, Gasoducto NK, Proyecto GNL, entre otros.

Juan José Carbajales, autor del libro “El Plan Gas: política pública energética y transición ambiental”, ex subsecretario de Hidrocarburos de la Nación, y actual docente de la Universidad de Buenos Aires (UBA) y de la Universidad Nacional de José C. Paz. Además, dirige y es titular de la consultora Paspártú. En diálogo con Expansión se refirió a los distintos temas en un año que fue clave en materia energética.

Gasoducto Néstor Kirchner: “Hubo decisión política en su construcción, que fue épico en el plazo ejecutado. Esta obra no es una iniciativa del sector privado, sino que la planificó el sector público, el Estado nacional, en el marco de una serie de obras que en conjunto se llama Sistema Transportar y que van a venir luego de esta que se acaba de inaugurar. Hubo decisión política en ampliar la red de transporte, porque ahí había un problema, y se buscó una solución, que es esta obra”.

Proyecto GNL: “La petrolera de bandera YPF, junto con la estatal de Malasia, Petronas, son las que están más avanzadas en el desarrollo de una planta y sus obras adyacentes para transportar, licuar y exportar GNL. YPF está pensado en construir tres caños más en paralelo (similares al Gasoducto Kirchner). Para que tomemos dimensión de lo que puede llegar a significar este proyecto país, como me gusta llamarlo. Entonces, estamos hablando de que, si esto se concreta, no lo va a ver ni siquiera el próximo presidente, es algo de mediano plazo. Pero cuando esto esté operativo, son dólares y dólares que van a ingresar al país por exportaciones, como hoy estamos haciendo por gasoductos a Chile. La ley sale porque quien pone la mayor cantidad de inversión es Petronas”.

Plan Gas.Ar: “Los resultados han sido más que auspiciosos. Se cumplió el gran objetivo que



Para Carbajales, el Plan Gas.Ar “ha sido más que auspicioso”, mientras que el “Gasoducto Néstor Kirchner viene a complementar toda esa producción que requiere caño para ser transportada”, explicó.

era revertir el declino y de que haya en el sistema de transporte un bloque anual de 100 MMm3 por día. Este bloque proviene de todas las cuencas productivas, mayormente de Vaca Muerta. Esta destinado a las distribuidoras para satisfacer la demanda domiciliaria, a CAMMESA para la generación eléctrica, y luego hay un tercer bloquecito que va a la industria y GNC. Si bien allí no hay contrato porque ese gas se negocia libremente entre las partes sí hay obligación de inyectar ese volumen. El objetivo fue cumplido y eso llevó a una inercia en la producción, producto de la inversión de los operadores, que hizo que ahora haya sobre cumplimientos”.

Ultraliberalismo y Estado: “Hoy estamos frente a un peligro de estos movimientos mal llamados libertarios, del ultraliberalismo, que lo que plantean es simplemente una reducción del papel del Estado en la economía. Nosotros planteamos ese papel en términos de una política pública como es el plan Gas.ar, que no deja de ser una política de fomento a la producción, en la que el Estado abona un diferencial de precio a las

productoras, y luego una política de cuidado al consumidor, porque los usuarios pagan el precio al cual pueden acceder. De ahí los programas de segmentación que se están llevando adelante. Pero siempre con un rol activo del Estado guiando al mercado y cuidando a los sectores vulnerables. Todo eso quedará de lado si se cumplen los pronósticos y las propuestas de este sector de ultraderecha simplemente porque dejan liberado a cada uno a su suerte”.





# GL CONSULTING S.R.L.

Auditora en seguridad

glconsultingsrl@yahoo.com.ar

Tel.: 4116-2105

Tel/Fax: 4116-2108



# VASPIA SAIC

FABRICANTE DE BARRAS  
Y PERFILES DE LATÓN

TODA LA LÍNEA DE VÁLVULAS PARA RECIPIENTES DE GAS LICUADO



[www.vaspia.com](http://www.vaspia.com)

Eva Perón 2746 - Lanús Este  
Pcia. de Buenos Aires - Argentina  
Tel.: (5411) 4 246-9459 / 9423/ 8282  
Fax: (5411) 4 220-0596  
[informes@vaspia.com](mailto:informes@vaspia.com)



américaGLP.com  
Para el abastecimiento de la red de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

EXPANSION



LAS FRACCIONADORAS DE GLP VAN A PERDIDA POR LA INFLACIÓN Y DEVALUACIÓN.

# CEGLA reclama actualizar el precio

Se triplicó en casi un año la brecha del costo de producción y el precio de venta.

Los efectos de la inflación y la falta de actualización de los precios frente a los saltos cambiarios, triplicaron en casi un año la brecha del costo de producción y el precio de venta, situación que se fue agravando por la finalización de la Asistencia Económica Transitoria, que el gobierno no prorrogó”, precisó la Cámara de Empresas Argentinas de Gas Licuado (CEGLA). “Por cada garrafa perdemos hasta \$839, porque el gobierno nos está obligando a trabajar por debajo del costo de producción, lo cual es inconstitucional”, señaló Pedro Cascales, presidente de la Cegla. Por esto, “la evolución de las pérdidas constantes,

### Estructura de Costos ZONA II - Octubre 2023

Los valores no incluyen IVA

3% de Impuestos	\$57
12% Producción	\$220
21% Mano de Obra	\$380
28% Transporte	\$507
28% GLP	\$509
7%	\$119 - No erogables

TOTAL COSTO OPERATIVO: \$1.792  
**Precio de Referencia Vigente \$953**  
**TOTAL PÉRDIDA POR GARRAFA \$839**

#### EVOLUCIÓN PÉRDIDAS OPERATIVA POR ZONA

	dic-22	ene-23	feb-23	mar-23	abr-23	may-23	jun-23	jul-23	ago23	oct-23
ZONA I	-\$115	-\$224	-\$225	-\$227	-\$246	-\$296	-\$313	-\$363	-\$450	-\$543
ZONA II	-\$233	-\$347	-\$356	-\$378	-\$404	-\$469	-\$500	-\$564	-\$690	-\$839
ZONA III	-\$314	-\$439	-\$449	-\$474	-\$513	-\$594	-\$624	-\$707	-\$847	-\$1.011

**ZONA I:** Buenos Aires, Córdoba, La Pampa, San Luis, Mendoza y Santa fe | **ZONA II:** Las regiones de NEA y NOA | **ZONA III:** Neuquén, Río Negro, Chubut y Santa Cruz



NO DEJE QUE UN CORTE DE GAS  
NUESTRAS PLANTAS DE PR  
OPERAR SIN IN



EN URUGUAY  
RINCÓN 602, 6° PISO  
MONTEVIDEO, URUGUAY  
TEL. +598 291 48534  
WHATSAPP +1 206 2262859  
RDJAEN@FESTUSCONOSUR.COM

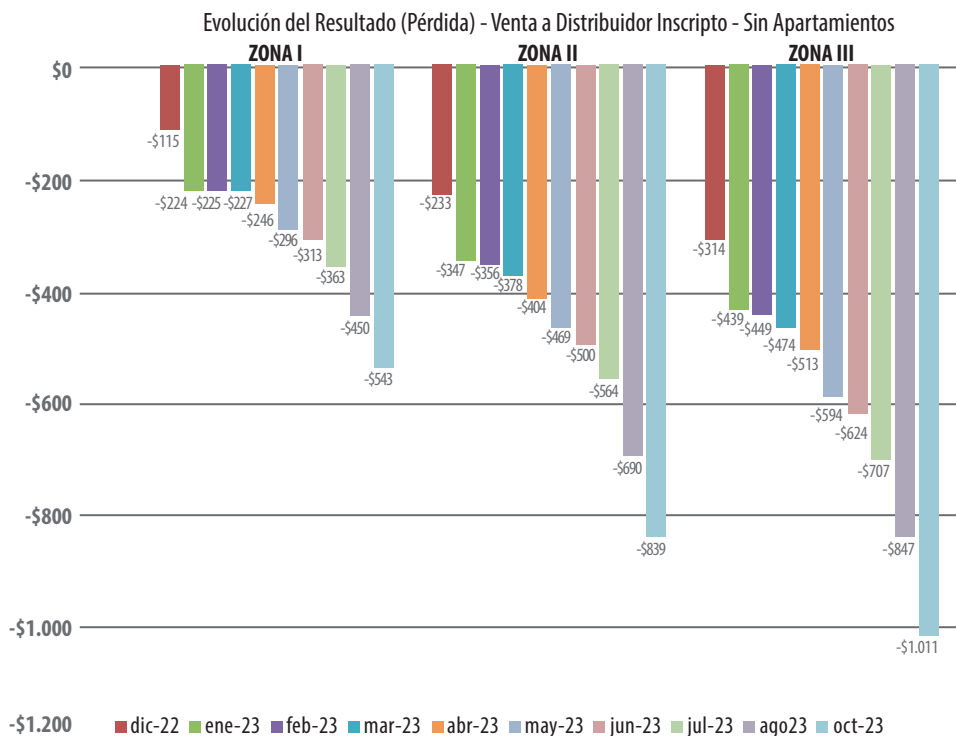


# de las garrafas de manera urgente

impide al sector proyectar cualquier inversión y hasta el sostenimiento de las pequeñas y medianas empresas. A la deuda millonaria del pago de la Asistencia Económica Transitoria (AET), prometida por el gobierno a las empresas en el marco del Programa Hogar, para evitar el sobresalto de precios, se suma la falta de actualización de los precios frente a los saltos cambiarios", señaló la cámara.

Actualmente, el Precio de Referencia -fijado por la Secretaría de Energía de la nación- para el fraccionador al distribuidor (no al público), es de \$ 953 por una garrafa de 10 kg, pero si se tiene en cuenta la estructura de costos, las pérdidas por garrafa alcanzan a \$543 por unidad para las zona centro del país y Cuyo, y se incrementa hasta \$839 para las zonas más alejadas, por el gasto de flete.

"Necesitaríamos venderla a \$2.594,3, además de impuestos y apartamentos", expuso el titular de CEGLA, sólo para obtener un punto de equilibrio, que permita seguir manteniendo los envases. "Es decir, reclamamos un incremento del 69,3%", agregó.



## NATURAL PARE SU OPERACIÓN PROPANO AIRE ASEGURAN INTERRUPCIÓN

# TUS

S S.A.

**EN ARGENTINA**

CONDE 1067, 1° PISO  
BUENOS AIRES (CABA), ARGENTINA  
TEL. +54 911 3953 1717  
INFO@FESTUSCONOSUR.COM

**SERVICIOS PARA LA INDUSTRIA SA**  
CAMPICHUELO 425 5° PISO  
BUENOS AIRES (CABA). ARGENTINA  
TEL. +54 911 5565 6274  
SPI.INSTALACIONES@GMAIL.COM



DISEÑO, INGENIERÍA, CONSTRUCCIÓN,  
MONTAJE DE EQUIPOS, PUESTA EN MARCHA,  
CAPACITACIÓN DE PERSONAL OPERATIVO Y  
DE MANTENIMIENTO, Y  
SERVICIOS POSVENTA.



# Por donde viene la producción de GLP

Cerca de lograr el millón de tonelada extra para su exportación.

**D**urante la Expo Oil & Gas las conversaciones sobre la producción de GLP estuvieron presentes. Lógicamente porque por el gas no convencional que surge de la formación Vaca Muerta es muy rico en derivados, principalmente en propano, butano, etileno y naftas vírgenes.

Lo que se puede decir al respecto es que los proyectos para aumentar la producción en tierra patagónica, o salida de pozo tienen cierto retraso debido, principalmente, a que todos los esfuerzos monetarios y de capacidad de trabajo estuvieron dirigidos en concretar obras complementarias al Gasoducto Presidente Néstor Kirchner (GPNK).

El GPNK requirió de las productoras y transportadoras una serie de inversiones y acomodamientos de lo que tenían de infraestructura para estar listos al momento de la inauguración, luego de una construcción en tiempo record: diez meses.

Es así que el proyecto que tiene en vigencia YPF en la Planta Randall, ex Loma de Lata, con el fin de producir 70.000 toneladas de



Las obras tanto de TGS como de YPF, para lograr más GLP, tienen leve retraso y para el 2024 podrían estar listas.

GLP extras más, todavía no concluyó como se tenía pensado. Todo hace suponer que recién estará terminado para el 2024, sin fecha precisa, se pudo saber.

En cuanto a TGS, la otra compañía líder en el segmento de producción de GLP, el plan de construir dos plantas modulares de acondicionamiento de gas, en la ciudad de Tratayén, Neuquén, y que podrían modificarse (a bajo costo como informaron en su momento) para obtener propano y butano, quedó para más adelante y sin fecha precisa, aunque inicialmente estaba previsto para la operatividad para el 2024.

De todas formas, tanto TGS como Compañía MEGA ya incrementaron al máximo sus capacidades de procesamiento, almacenamiento

y despacho en Puerto Galván, Bahía Blanca, Buenos Aires. De hecho, Mega produce alrededor de 770.000 toneladas de GLP, a partir del procesamiento de cinco millones de metros cúbicos diarios que le llega, vía poliducto, a la Planta Cerri desde Neuquén. Las mejoras que comenzó a realizar le permitirá incrementar en un 20% el procesamiento de todos los líquidos recibidos, recién para el 2025.

## Perspectivas

Si se suma la potencialidad de la formación Vaca Muerta y las inversiones que tiene en carpeta y ejecución las principales productoras, se puede afirmar que para el 2025 la Argentina tendría una oferta adicional exportable de un 1.000.000 de toneladas (TN) anuales, para abastecer, principalmente a los mercados regionales.

El salto cuantitativo en materia de GLP será más que importante, pues en la actualidad Argentina produce alrededor de 2,5 millones de TN, de las cuales alrededor de un 1.000.000 se destinan al uso residencial, comercial e industrial, a través de las diferentes variantes como el envasado o el granel. El procesamiento de los líquidos que contiene el gas no convencional tiene múltiples beneficios. Por un lado, a las petroleras le aligeran el transporte de gas por los gasoductos y la separación provoca producción de subproductos que pueden ser colocados en terceros mercados. La industrialización logra una mejor renta, porque si se licua la parte húmeda, el precio del Millón de BTU (MdeBTU) se multiplica por tres.

## Una solución única.

Porque mejoramos nuestros productos con investigación, desarrollo y alta precisión tecnológica. Porque asesoramos y garantizamos un excelente contacto post-venta. Por estas razones y la suma de experiencia e innovación, estamos en condiciones de brindar una solución única.

Bombas y Válvulas para Refrigeración Industrial, GLP y Gases Industriales



www.bombadur.com.ar

**Bombadur**

# REGO®

Av. Apolo 504 | Parque Industrial Kalos del Poniente  
Santa Catarina | N.L. México 66370  
Tel 52-8180325250 | 52-1-8120228565 | [www.regoproducts.com](http://www.regoproducts.com)

ECI ENGINEERED CONTROLS  
INTERNATIONAL, LLC.



*Un servicio para confiar*



# GAS

Luis Ferrando y Tita Merello, Frente al Parque Industrial Santa Rosa  
La Pampa - Tel.: (02954) 413107



# AIRGAS S.A.

TALLER DE REPARADO  
DE ENVASES DE GLP

[www.airgassa.com.ar](http://www.airgassa.com.ar)

Avda. Otero 7224  
1761 | Pontevedra  
Pcia. de Buenos Aires  
Tel.: 0220-492-0503  
[administracion@airgassa.com.ar](mailto:administracion@airgassa.com.ar)



[americaGLP.com](http://americaGLP.com)  
Para el asesoramiento en la compra de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

EXPANSION



# Binder renovó como presidente en Cadegas

Lo acompañan  
Horacio de los Ríos y  
Francisco Battaglia.

La Cooperativa Cadegas, que aglutina a todas las cooperativas fraccionadoras de gas envasado, eligió nuevamente como presidente Hugo Binder, que representa a Miscoopgas. Mientras que la secretaría quedó a cargo de Horacio de los Ríos, de Ucopgas, y la tesorería en manos de Francisco Battaglia, de la CPE Gas.

El dirigente misionero, Binder, hace doce que es elegido como presidente, logrando

darle una impronta activa a esta Cooperativa que actúa como federación empresaria.

Como logro principal, el presidente de Cadegas señala que es la consolidación del "Taller de Reparación Antonio Skara", ubicado en la ciudad de Las Varillas, Córdoba.

"Estoy orgulloso del taller", suele afirmar Binder. Y no es para menos. En la actualidad tiene la mayoría de los equipos casi nuevos. Recientemente fueron adquiridos una granalladora, el sistema de pintura, las máquinas soldadoras (de tecnología italiana), se construyeron las oficinas, vestuarios y la ampliación de la infraestructura del taller.

En la actualidad repara para las cooperativas socias y también para fraccionadoras privadas. Su capacidad supera los 10.000 envases al mes.



El dirigente misionero apuesta a una federación que de servicio a sus asociadas.

AMERICAGLP.COM CON INFORMATIVO

## El resumen en la web

Todos los días miércoles, por nuestro canal de Youtube, americaGLP, desde nuestra redacción emitimos un completo panorama de la industria del glp de todo el continente. Un informe conciso de algunos minutos para entender qué pasa y cuáles son las noticias del momento en todo el continente. Suscribete y seguimos para no estar lejos del negocio.



américaGLP GAS 22023 Y LOS PROVEEDORES DEL GLP --



*"Especializados en la fabricación  
de tapones de seguridad para GLP"*

Únicos en el mercado con aprobación de  
Gas del Estado y Secretaría de Energía.

Contamos con todos los modelos  
Garrafa, cilindro de 45kg, agip, microgarrafa.



Fabricación, ventas y administración | Matheu 327, Lomas del Mirador | Buenos Aires - Argentina  
54 011-4655-1083 | emborsrl@gmail.com | www.embor.com.ar



**COGAS**  
Experiencia y Calidad

**COGAS S.A.**  
Fábrica y Rehabilitadora de Envases  
para Gases Licuados de Petróleo  
y otros de Baja Presión

- Envases Domiciliarios: Microgarrafas de 0,75, 2 y 3 kilos; Garrafas de 5, 10, 13 y 15 kilos y Cilindros de 45 kilos.
- Envases Automotrices y Montacarga: Cilindros de 15 kilos para montacarga y Tanques fijos para montacarga y automotriz (diferentes capacidades).
- Otros: Envases para Gases Refrigerantes, Amoníaco, Mercaptano y otros de Baja presión.
- Tapones de seguridad para las válvulas de 10, 15 y 45 kilos.

Avda. Jorge Newbery 269 - CP 2252 - Gálvez - Prov. Santa Fe ARGENTINA  
Tel./Fax (54-3404) 482665 / 482937  
E-mail: cogas@cogas.com.ar - Web Site: www.cogas.com.ar



**Taller de rehabilitación de garrafones y zeppeling  
para gas licuado de propano**

## Un taller modelo

Desde Almafuerde... y en todo el centro del país...  
alta calidad de reparado y a menor costo.

El taller de **UcoopGas** es la opción más conveniente  
en el mercado tanto para privados  
como para cooperativas.

- / Retiro de válvulas / Limpieza interior / Despresurizado e inertizado / Prueba hidráulica / Control de roscas con calibre pasa no pasa / Granallado con granalla esférica S330 / Control visual exterior / Control de cuplas
- / Medición de espesores de chapa por ultrasonido
- / Pintura exterior en polvo termo contraíble, poliéster, elaborada con materia prima importada, horneada, color blanco de alto brillo, alta resistencia a la intemperie / Instalación de válvulas de seguridad nuevas con certificación UL / Reinstalación de válvulas de carga, de servicio, check look y niveles magnéticos reacondicionados en talleres competentes. Colocación de válvulas y niveles nuevos a pedido, con costo adicional / Toma de espesores de pintura por ultrasonido / Prueba de fugas a 7 kg/cm2
- / Habilitación por empresa auditora.

¿El mejor gas?... **UcoopGas**



Cooperativa de Cooperativas de Gas  
y Servicios Públicos y Vivienda Córdoba Ltda.  
Ruta 6 Km. 0,600 . Almafuerde . Córdoba  
03571- 501011 . ventas@ucoopgas.com.ar



**américaGLP.com**  
Para el Laboratorio de la Industria de Gas Licuado de Petróleo (LIGP)

**EXPANSION**  
Revista de la Industria de Gas Licuado de Petróleo (LIGP)



OSCAR GAMBETTA, DE TIXO

# Normas claras



Gambetta, de TIXO, pidió por la adecuación de las actuales normas que rigen a la seguridad del sector del GLP.

**P**ara el CEO de la auditora TIXO, Oscar Gambetta, las "normas vigentes que regulan la seguridad y las buenas prácticas en la industria del GLP, son las de siempre, pero, sin dudas, necesitan actualización", precisó.

El diálogo se dio en el marco de la Expo y Congreso Oil & Gas 2023, y, su vez, señaló que "como auditora, junto a las empresas y cámaras del sector, estamos pidiendo esas renovaciones, pero lamentablemente no hay una continuidad que requiere la industria, pues por lo general hay cambios de funcionarios, por motivos políticos o diversos".

Por esto siempre "decimos que es necesario actualizar las normas necesarias y regularizarlas, porque son muy importantes para el sector y para aquellos que puedan seguir trabajando de acuerdo a lo que indica la normativa", explicó.

En medio de una elección presidencial, Gambetta sostiene que "lo que requiere el sector son políticas coherentes y continuas, más allá de los cambios que tiene el país a nivel gubernamental. Porque con normas claras (que no cambian de un día para el otro) apuntalan la seguridad, consolidan las inversiones y promueven nuevas inversiones".

CERRÓ SU PLANTA.

## Felgas dejó el fraccionado

**D**esde hace un tiempo, la Cooperativa Eléctrica de Laboulaye, Córdoba, conocida como Felgas, dejó de fraccionar cilindros de 45 kilos de gas licuado de petróleo (GLP) y se retiró de los registros de la Secretaría de Energía, además de desprenderse de varios activos.

Por ejemplo, se vendió desde tanques de almacenamiento y los de pulmón, hasta un camión, dos tanques móviles, los vaporizadores, los tanques fijos y otros equipos más.

Sin embargo, continuará distribuyendo garrafas de 10 kilos, las cuales serán provistas por su cooperativa colega de Las Varillas (Crecgas).



**27**  
Sucursales  
Argentina

**GAS LICUADO DE PETRÓLEO**

PLANTA ROSARIO

**DISTRIBUCIÓN Y FRACCIONAMIENTO**

[www.hipergas.com](http://www.hipergas.com)

Se puede decir que Felgas se desmarcó de todo lo que tenga que ver con el universo del glp, es decir plantas y compra de productos. Pues dejó de fraccionar y de vaporizar GLP para inyectarlo a las redes de gas, que administra y gestiona en esta localidad de 20.000 habitantes.

Con este desprendimiento, la Felgas también se desprende de personal y técnicos abocados al GLP, al cual le requería insumos y horas hombre que no tenían la correspondiente contraprestación monetaria por ese servicio.

Esto quiere decir que la Cooperativa se concentrará solamente en las redes de gas natural, tras su reciente incorporación a un gasoducto que pasaba muy cerca de esta localidad cordobesa.



*Estamos donde usted nos necesita*

Somos una empresa argentina, comprometida con las nuevas características que adopta el consumo de GLP en el país.

- GAS ENVASADO • GAS A GRANEL



• Visítenos: [www.gas10.com.ar](http://www.gas10.com.ar)

# UNIONSUD

**VÁLVULAS Y ACCESORIOS  
DE INSTALACIONES  
PARA GASES**

[www.unionsud.com](http://www.unionsud.com)



**Av. Rosales 1097 - 1101 | C.P. 1826 | Remedios de Escalada  
Tel.: 4241-4887 | Fax: 4249-5560 | Buenos Aires | República Argentina**



**américaGLP.com**  
Para la implementación de la red de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

**EXPANSION**  
Para la implementación de la red de Gas Licuado de Petróleo (GLP)





# CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

UN VISIÓN DE LA NORMA QUE EMITIÓ LA SECRETARÍA DE ENERGÍA DE LA NACIÓN.

## La Codigas a favor de la Resolución N° 833

Una nueva normativa para ordenar para bien el sector, erradicando la ilegalidad y favoreciendo la inversión y la seguridad del usuario, el trabajador y las empresas.

"Nosotros consideramos que esta norma eleva positivamente los modos de la comercialización de garrafas en la Argentina", precisó Ricardo Azar, presidente de la Codigas. El 12 de octubre pasado el Boletín Oficial publicó la Resolución N°833/2023, de la Secretaría de Energía, donde reglamenta las nuevas formas en la comercialización de GLP en garrafas, tanto en los comercios de venta masiva (por fuera de la fraccionadoras y distribuidoras), como así también a la venta informal a través de los "camioneros", que no cumplen con norma de seguridad y laboral alguna.

"Yo sé que los cambios siempre traen resistencias, pero al igual que la Resolución 383 de 2015, esta nueva Resolución permitirá mejorar el mercado en términos de seguridad y también de rentabilidad, protegiendo nuestras inversiones", precisó Azar.

Tenemos dos ejes de trabajo para poder incorporar los cambios que trae la nueva



La medida, que tuvo la rúbrica de la secretaria de Energía, Flavia Royón, logró la adhesión del sector de la distribución, porque permitirá legalizar y adecuar a la normativa de seguridad y laboral a los famosos "camioneros".

reglamentación, comentó Azar, al sostener que "una cosa es lo que sucede en la calle, y cómo se distribuye la garrafa. Y lo otro es la distribución desde nuestros sitios".

Respecto a cómo se distribuye la garrafa, la norma es clara en su reglamentación a entender de Codigas. "Viene a clarificar el gris que existía de cero a 1000 kilos de acopio de GLP por parte del comercio. Quedó claro que el comercio y/o estación

de servicio tiene un límite de acopio, según donde esté emplazado y si es zona de alta o baja población", aclaró el empresario.

Y agregó: "respecto del distribuidor clandestino que ya operaba con más de 1.000 kilos de acopio, nada se cambió en materia de seguridad, y sigue siendo un clandestino que no puede operar".

Sin embargo, "acá hay un cambio que nosotros celebramos, porque llevamos años

de trabajo en contra de esta competencia desleal. Donde cualquiera podía distribuir garrafas sin tener un depósito y ni estar inscripto. Hoy ya nos es más así. Véase que la norma deja en claro que el comercio y/o estación de servicio no puede distribuir, su venta sería solo para el cliente de cercanía", aclaró.

En ese sentido, la norma es muy clara, respecto los revendedores cuentapropistas. En su caso deberán optar por convertirse en distribuidores formales, o dejar de revender por cuenta propia la garrafa. "La resolución establece que los únicos que pueden distribuir garrafas son los sujetos activos de la ley y que estén inscriptos en el R.N.I.G.I.P.", reafirmó el dirigente, y agregó: "Nosotros decimos que todo aquel que venda, debe cumplir con las normas. Como las cumple cualquier distribuidor formal".

En uno de los párrafos del Artículo 2, se precisa que "la comercialización de GLP envasado en envases de hasta CUARENTA Y CINCO KILOGRAMOS (45 Kg.) de capacidad deberá realizarse solamente entre sujetos que se encuentren inscriptos en el Registro Nacional de la Industria de Gas Licuado de Petróleo o los que revistan la calidad de usuarios, comercios o estaciones de servicio", advirtiendo que "en caso de constatarse la comercialización de GLP envasado en envases de hasta CUARENTA Y CINCO KILOGRAMOS (45 Kg.) de capacidad por parte de un Fraccionador o un Distribuidor en infracción a lo dispuesto en los párrafos precedentes, corresponderá la aplicación de las sanciones previstas en el Artículo 42 de la ley N° 26.020 y sus normativas reglamentarias".

Esto quiere decir que se abonarán multas, una nueva situación antes inexistente y que sin duda contribuirá a que el mercado vaya regularizándose poco a poco.

Para Azar, en este punto es donde "la Distribución como el Fraccionado" pueden ordenar para bien el negocio, "no quiere decir que los toyoteros no puedan trabajar más, pero si lo hacen deben trabajar bajo ciertos parámetros. A partir de ahora los verdaderos jugadores del negocio seremos los inscriptos en el Registro. Los que no lo estén, sólo podrán trabajar por cuenta y orden de un operador inscripto o ser fleteros de éstos, pero ya no podrán comerciar por sí", explicó.

"El sujeto activo que quiera comercializar bajo esas modalidades podrá hacerlo, pero asumiendo mayores riesgos y costos por la elección de su cadena comercial. Para esto, deberán realizarse contratos de representación o flete con esos emprendedores, que incluya obligaciones normativas en seguridad y laboral, asumiendo ellos los costos que no tienen. Porque en última instancia, esa carga que llevan es responsabilidad del fraccionador o del distribuidor. De esta forma, el mercado se formaliza a partir de sus principales actores".

A su vez, en otro párrafo del Artículo 2, se precisa que "la venta de GLP envasado que esté dirigida a los sujetos que se identifiquen como adquirentes por comercios y/o estaciones de servicio en depósitos o plantas de fraccionamiento deben ser realizadas en

portón, no debiendo admitirse el ingreso de sus rodados al predio del distribuidor o fraccionador. Sólo en la operatoria efectuada en el marco de las ventas de un Fraccionador a un Distribuidor, éste podrá ingresar un vehículo de transporte perteneciente a la logística de cualquiera de ambos operadores".

Es claro que "no se podrá venderle a nadie que no revista esa calidad de clientes, con lo cual no podría existir una factura de venta a un "toyotero", ni de éste hacia un usuario final, aquí encontramos que termina de cerrar la norma", señaló Azar.

Por último, el presidente de Codigas afirmó que coinciden con los fundamentos de la medida al decir que la nueva norma intenta "desalentar la operatoria indebida para así evitar la proliferación de instalaciones de distribución clandestinas, y lograr un mejor control en los aspectos vinculados a la seguridad de las instalaciones y a los precios finales de venta de los envases". Por eso, "nosotros, todo el sector, debe encausar el negocio en pos de que todos cumplamos con la Ley y tengamos igualdad de condiciones en la competencia, siempre pensando que esta industria es un servicio que debe transportar una energía limpia y eficiente y con las condiciones de seguridad que exige la Ley, para bien del usuario, los trabajadores y las empresas".



Esta norma, según el criterio de Codigas, es un complemento de la Ley 26.020, que es muy clara respecto a cómo se debe distribuir garrafas en la Argentina. Flavia Royón, secretaria de Energía, firmó la Resolución.



# CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

Cerrito 1070, Piso 2°, Oficina 52, (1010) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
TE. 4811- 4000 | [administracion@codigas.org.ar](mailto:administracion@codigas.org.ar)



EN UN CLIMA POSITIVO, MOTORIZADO POR EL BOOM DE VACA MUERTA.

# El GLP presente en la Oil & Gas

Una recorrida por la exposición mayor del sector.

La Expo y Congreso Oil & Gas 2023 reunió a todo el mundo de la producción y exploración del gas y el petróleo, en medio de un clima positivo en función de lo que representa la formación Vaca Muerta, la finalización del primer tramo del Gasoducto Néstor Kirchner y la vigencia



De izq. a der.: Cascales (Cegla), Adur (Bombadur), Gambetta e hijo (TIXO), Simonetti y Balza (Balza Gas).



## BIGBANG GASES

Software especializado en la industria de Gases del Aire y Gas Licuado para la distribución e integración, junto con todos sus procesos, incluyendo seguimiento y control de cilindros.



¡Nuestra web!

Ventas@sei.com.ar

+54 11 5717-1264  
+54 911 7732-7655

BIG BANG  
E-JAZZ



SIMPLIFICA EL CONTROL  
DE SUS ENVASES Y  
TANQUES A GRANEL

BIG BANG  
MOVILES



APP MOVIL PARA  
TRANSACCIONES  
PUERTA A PUERTA

BIG BANG  
GIS



SISTEMA PARA LOGISTICA  
Y SEGUIMIENTO  
SATELITAL

BIG BANG  
IVR



INTEGRACION  
TELEFONICA PARA EL  
SERVICIO DE VENTAS

del Plan Gas. Ar. En ese marco, los proveedores del GLP, que a su vez provisionan con otros equipos a la producción, dieron el presente.

Fue así que la firma Gonella, tradicional fabricante de tanques fijos y móviles para GLP, estuvo presente con sus calderas, tanques y equipamientos extras para la producción de gas y petróleo, un rubro donde la demanda se mantiene firme.

En su "bonito" stand (así lo calificó un visitante) la firma Gonella contó con la presencia de su presidente: Carlos Gonella, el gerente general: Nicolás Wagner y el ingeniero Gerardo Sanguinetti, encargado de la comercialización de los



Nicolás Wagner, de Gonella, con clientes y proveedores.



Simonetti (de SICA), Daniel Adrove e hijo y Jorge Vieytes (SINERGY).

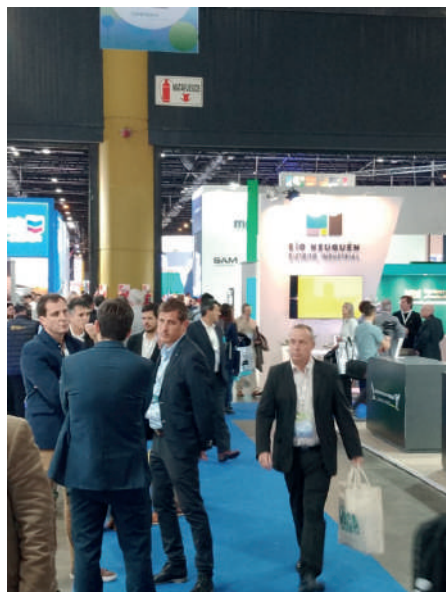


equipos para la producción petrolera y del gas.

En otro de los pasillos de la Oil & Gas, que se realizó en el predio de La Rural, ciudad de Buenos Aires, contó con la otra empresa de Esperanza, Santa Fe: SICA. Allí se pudo ver a la familia Simonutti y personal comercial, atendiendo a los habituales compradores.

También estuvieron de recorrida por la Oil & Gas, Oscar Gambetta, CEO de la auditora TIXO, Alberto Balza de la fraccionadora Balza Gas, como así también Luis Adur, de Bombadur, entre otros.

Mientras que la producción de GLP dijo presente YPF, PAE, TGS y Mega, con sendos stands.



Otras postales de un evento de importancia.



# Lidergas

**COMERCIALIZACIÓN DE GLP:  
PROPANO A GRANEL Y ENVASADO**

Ruta Nacional N° 7 Km. 105  
San Andrés de Giles | B6720EHA  
Pcia. Buenos Aires | Argentina  
[info@lidergas.com.ar](mailto:info@lidergas.com.ar)  
**0800 666 54337**

*Una energía diferente*

SEGURIDAD    SERIEDAD    CONFIANZA    CALIDAD

COMPROMISO    PROFESIONALISMO





**ESPECIALISTAS EN EQUIPOS PARA  
LA INDUSTRIA DE PROCESOS**

*...ingeniería aplicada a  
la industria del GLP  
...y todos los gases*

**Por qué... mejor un compresor CO**



**COM-350**  
Hasta: 22 m³/h



**CO-750**  
Hasta: 55 m³/h



**CO-1250**  
Hasta: 105 m³/h

**A la hora de elegir, elija experiencia y calidad**

Los nuevos compresores MHB diseñados para el trasvase y recuperación de vapores residuales, se diferencia entre otros en el mercado nacional e internacional por su versatilidad de montaje y su capacidad de desplazamiento.

**SERVICIO DE REPOSICIÓN INMEDIATA**

ESPECIALISTAS EN EQUIPOS PARA LA INDUSTRIA DE PROCESOS



Martiniano Leguizamón 3331 - (1439) Ciudad de Buenos Aires, Argentina  
Tel.: 54 11 4601-4368 / 4602-9036  
e-mail: [ingenieria@mhbombas.com.ar](mailto:ingenieria@mhbombas.com.ar) - [mhbombas@speedy.com.ar](mailto:mhbombas@speedy.com.ar)  
[www.mhbombas.com.ar](http://www.mhbombas.com.ar)



EL PROMEDIO ESTÁ POR DEBAJO DE LOS U\$S 400 LA TONELADA.

# GLP: los precios internacionales en baja



El precio internacional del GLP oscila entre los 350 y los 400 dólares la tonelada, a nivel internacional; y hoy se ubica lejos de los casi 800 dólares que llegó a costar hace dos años atrás.

Lejos de los valores del 2021, y con un ritmo más estable.

A principios de octubre, el precio de la tonelada del GLP en el mercado de Mont Belvieu (Estados Unidos) promedió los 370 dólares, de acuerdo a la última cotización de la semana. Al desglosar, se observa que el precio de la tonelada de butano alcanzó los 386 dólares, mientras que el propano marcó los 376 dólares. Hasta aquí la información concreta con datos específicos, los cuales dejan el marco

para el análisis. En este sentido, revista Expansión consultó al analista internacional, Adrián Calcáneo, VP de Energía y Materias Primas, de la consultora CMA - OPIS de Dow Jones.

Los precios actuales se entienden "porque los inventarios en Estados Unidos se ubican al nivel más alto desde del 2018, mientras que la demanda de China fue menor de lo esperado, sobre todo en el consumo de GLP que se dirige para la petroquímica", explicó Calcáneo.

Y agregó que a ese cuadro de producción y demanda, se le suma "los retrasos que se suceden en el Canal de Panamá (por falta de niveles de agua normales), que impiden el

flujo libre de producto entre los Estados Unidos y los mercados del Asia".

Así como está planteado el panorama y sabiendo que el hemisferio norte está saliendo del verano, y los precios suelen bajar, el promedio de la TN de GLP es por debajo de los \$400 dólares, algo que algunos analistas consideraban que no iba a suceder.

Consultado si este precio por debajo de los 400 dólares es el piso para tomar una nueva carrera alcista, Calcáneo precisó que en el mediano plazo "el rango de precios que vemos es de \$425 a \$540 dólares por tonelada, en los siguientes meses". De esta forma, "podemos decir que a grandes rasgos esa es

Calle 102 N°921 - Mercedes (6600) - Buenos Aires  
Tel: 02324-430651



**NEFERGAS S.R.L**  
**VALVULAS PARA ENVASES DE GLP**

nefergas6600@hotmail.com



la situación actual, por lo que se puede afirmar que los precios se mantendrán estables con la estacionalidad característica de los siguientes meses, como consecuencia del invierno del hemisferio norte. En otras palabras, van a subir hacia diciembre y enero, pero en un rango típico y hasta cierto punto esperado". Aunque alertó: "ahora, hay que esperar la reacción de los mercados respecto al conflicto de Israel y Hamas".

Lo destacable es que hoy el valor de la TN se ubica a menos de la mitad de lo que llegó a costar, por ejemplo, en el 2021, cuando se abonó hasta 800 dólares la TN. Esa situación, debido a la salida de la pandemia y la guerra entre Rusia y Ucrania, alertó en algunos de que podía persistir precios altos por un largo tiempo.

Sin embargo, la baja de los precios y una estabilización de los mismos permite decir que se debió, principalmente, a la recuperación de los stocks de los Estados Unidos como así a los volúmenes de producción alcanzados.

De esta forma, la mayor demanda de grandes mercados, como China que dirige la importación a la producción en la petroquímica, como la incorporación de millones de personas de la India al uso cotidiano de cocción de alimentos con GLP, no han de nuevo hecho subir por los aires el valor internacional.



La recuperación de producción y stocks de Estados Unidos hizo a la caída del precio internacional.



## PRIMER PLANTA DE GLP EN TIERRA DEL FUEGO



“Estamos donde  
usted nos necesita”

### PRODUCTOS DE SARTINI GAS S.R.L.

GAS ENVASADO DOMICILIARIO		HOGAR	HOGAR - RESIDENCIAL	RESIDENCIAL COMERCIO	HOSTERIAS - ESTANCIAS	GRANDES HOTELES - INDUSTRIAS
MICRO GARRAFA	GARRAFA	CILINDRO	1/2 M3	1 M3	2 M3	4 M3
						7,3 M3



[www.sartinigas.com](http://www.sartinigas.com)

PLANTA FRACCIONADORA | Héroes de Malvinas 4790 - Tel.: 02901-422666

OFICINA | Héroes de Malvinas 4620 - Tel.: 02901-422498

[info@sartinigas.com](mailto:info@sartinigas.com) | [administracion@sartinigas.com](mailto:administracion@sartinigas.com)



# Argentina recuperó el mercado paraguayo del GLP

El 70% de las 90.000 TN anuales de importación, las provee argentina.

La importación del Paraguay de Gas Licuado de Petróleo (GLP) alcanzan las 90.000 toneladas (TN) anuales, de acuerdo a la información que maneja la Cámara Paraguaya del Gas (Capagas).

De este total, el 70% es provisto por las principales productoras argentinas, como YPF, TGS o PAE. Mientras que el 30% restante continúa siendo abastecido por YPF Bolivia (YPFB).

La recuperación del mercado paraguayo se dio en los dos últimos años. Por ejemplo, en el 2018 Paraguay importaba un 90% desde Bolivia y sólo un 10% de la Argentina. El auge productivo de las plantas Senkata y Gran Chaco de YPFB le arrebató, en ese momento, el mercado que tenía el GLP argentino.

La recuperación del mercado por parte de las productoras argentinas se debe a la mayor producción que se da con la puesta en el crecimiento del gas de Vaca Muerta, la ampliación productiva de las plantas de refinación y los gasoductos que se desarrollaron, arrojaron un mayor volumen para la exportación.

Por el otro, sin la reinversión necesaria que requiere el desarrollo petrolero, YPFB se quedó sin gas natural suficiente para producir tanto para su mercado interno como para saldos exportables. El declino de su producción se muestra tanto en la caída de exportación de GLP a Paraguay, como de gas natural en firme a la Argentina.

Más allá del freno temporal que hubo de las exportaciones del GLP, durante parte del mes de septiembre, debido al conflicto por el pago de peaje en la zona de Confluencia en el Río Paraná. Ante la medida del Gobierno argentino, los armadores paraguayos se negaron a abonarlos, que es de u\$s 1.57 de dólar por tonelada.



Pese a los cortocircuitos y los frenos de exportación, Paraguay se consolida nuevamente como un destino del GLP argentino.

El cobro del peaje surgió porque el trabajo de dragado lo hacía el Estado argentino a costo de las arcas públicas. Ahora quiere recuperar ese dinero a través del peaje. Hoy después del inconveniente diplomático las exportaciones continúan firmes.

Respecto al mercado paraguayo, se puede decir que mantiene un incremento de las importaciones por parte de las empresas, debido al crecimiento vegetativo del país, además del incremento del uso en las empresas agroindustriales, principalmente.

La Capagas cuenta con un registro que indica la existencia de, aproximadamente, 2 millones de garrafas en todo el Paraguay.

**VariGas**  
La energía que usted necesita

www.varigasargentina.com.ar



# ***ALMAGAS*** SRL

**NUEVA UNIDAD  
NEGOCIOS**

**ALQUILER DE  
TANQUES  
MOVILES**

**BEDOYA 7149 Y SAN ROQUE (1765)  
ISIDRO CASANOVA, BUENOS AIRES**

**11 4626 2793 / 2492  
LÍNEAS ROTATIVAS**

**INFO@ALMAGAS.COM.AR  
WWW.ALMAGAS.COM.AR**



**TECNOLOGÍAS  
PARA INDUSTRIAS  
EN DESARROLLO**



# **Gonella**

**S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.**



**Nuevo Tanque Semirremolque para GLP  
Modelo 67 m<sup>3</sup>**

**TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS**

**EQUIPOS PETROLEROS**

**CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES**

**EQUIPOS ESPECIALES**

**DISEÑO - FABRICACIÓN - MONTAJE**

**Administración Central y Planta Fabril**

Amado Aufranc 59 - (3080) - Esperanza - Santa Fe - República Argentina

Tel.: 00 54 03496 420632 (rotativas) 422184 - Fax: 00 54 3496 421557 - 422185 - E-mail: [gonventas@lito-gonella.com.ar](mailto:gonventas@lito-gonella.com.ar)

**Oficina Comercial en Buenos Aires**

Montevideo 373 P.1 - (C1019ABG) - Capital Federal - Buenos Aires - República Argentina

Tel: 00 54 11 4374-5939 (rotativas) - E-mail: [ventas@sagonella.com.ar](mailto:ventas@sagonella.com.ar)

**[www.lito-gonella.com](http://www.lito-gonella.com)**